

"Trabajar con orden y método es la forma más rápida de ordenar, planificar y publicar en las plataformas digitales con sentido y resultados."



La competencia en el entorno digital es alta y exige no sólo una presencia constante, además debe ser creativa, coherente y original. Las Redes Sociales se convirtieron en el principal canal de comunicación y promoción a nivel empresarial y profesional, pero son también fuente de frustración, saturación, dispersión y agotamiento para quienes las gestionan a diario.

Desde hace más de 20 años que trabajo en la gestión de la comunicación empresarial tanto en la arena académica, editorial y empresarial, y veo de cerca la forma en que la la inmediatez y la gestión constante de las Redes Sociales transformaron —y muchas veces tensionaron— los procesos de comunicación y la manera de conectar con nuestros públicos objetivos. s maneras de conectar con las audiencias.

Para acompañar y ayudar tanto a empresarios, emprendedores y estudiantes frente a los desafíos crecientes y a la necesidad real de trabajar con más claridad, orden y estrategia, surge este Pack Digital de plantillas: una herramienta práctica, probada en años de gestión y diseñada para simplificar el trabajo diario y potenciar resultados sin perder foco, tiempo ni energía.

Espero que este material te ayude a gestionar tu presencia digital con creatividad, planificación y estrategia, generando los resultados esperados.

MitaPonce

Crear contenido que enseñe, motive, entretenga y conecte con nuestra audiencia en Redes Sociales, es clave para lograr una presencia digital efectiva y productiva.

De nada sirve crear y postear contenido a diario si no obtenemos la respuesta esperada: destacar, conectar con tu audiencia y construir un posicionamiento sólido.

Este listado de 50 ideas está diseñado para ser fuente de inspiración al momento de crear contenido y y ayudarte a desarrollar publicaciones atractivas, relevantes y alineadas con los objetivos de tu marca. Desde contenido educativo que aporta valor hasta publicaciones promocionales que generan ventas, cada idea está pensada para maximizar el impacto en las plataformas digitales.

Recuerda, el éxito en redes sociales no solo radica en la creatividad, sino también en la autenticidad de tus mensajes y en la capacidad de generar una conexión genuina con tus seguidores. Por eso es muy importante que tomes este listado como una fuente de inspiración que te permitirá manejar las propuestas que mejor se ajusten a tu perfil de marca y al de tus seguidores.

Un consejo

Existen dos tipos de contenido que nunca fallan sin importar el perfil de la marca, empresa o profesional del que se trate: mostrar la cara humana de la marca y publicar testimonios de clientes contentos con nuestros productos y servicios.

Tips del negocio

01

Transición "antes y después": el proceso

03

"POV": Point Of View de situación desde la mirada del cliente

05

"Lo que nadie te dice sobre..." tu industria

07

Storytime + enseñanza: microexperiencia real

09

Voice en off explicando un proceso o situación mientras se trabaja 02

Paso a paso de uso de producto: speed tutorial de 30–40 seg

04

Un día en la vida: versión honesta, no glam

06

Reacción a un mito del sector: texto + foto

08

"Esto es lo que haría si empezara desde cero":tips

10

El día a día en tu lugar de trabajo

Contenidos educativos y de valor

01

Checklist descargable de procesos

02

Datos útiles del sector

03

3 errores comunes + cómo evitarlos.

04

Término técnico explicado de forma sencilla

05

Soluciones que tienes a distintos problemas 06

Entrevista a referente de tu negocio

07

Noticias sobre el mercado y cómo reaccionar 08

Lo que sí funciona / lo que no funciona

09

Ranking de herramientas útiles. 10

Q&A: preguntas y respuestas frecuentes sobre tu negocio

Contenidos para conectar

01

Por qué empezaste este proyecto.

03

Un cliente que te cambió la perspectiva.

05

"Lo bueno, lo malo y lo difícil" de tu profesión.

07

Tus valores de marca explicados con ejemplos.

09

Tu historia contada en 5 fotos. 02

Tu fracaso favorito y lo que aprendiste.

04

Behind the scenes: versión real, no ideal.

06

Tu rutina imperfecta de trabajo

08

Agradecer a tus seguidores con nombres reales.

10

Tus logros más difíciles y lo que te dejaron

Interacción y comunidad

01

Encuesta sobre problemas cotidianos

03

Un pensamiento disparador sobre los sueños.

05

Reto de 3 días aplicable a tu temática.

07

Opinión sobre variaciones a tus servicios/productos.

09

Trivia relacionada con tu sector

02

Opinión y voto sobre dos posturas opuestas

04

Juego: Verdadero o falso de tu rubro.

06

Plantilla para que tus seguidores usen y te etiqueten.

08

Preguntas sobre los miedos que frenan los desafíos

10

Tips sobre cómo vencer miedos y críticas

Contenidos para vender sin aburrir

01

Antes y después + mini análisis de resultados.

03

Comparativa de precios: barato vs profesional.

05

Mini demo del uso del producto con resultados.

07

Lo que entregas + cambios que produce.

09

Oferta limitada + beneficio concreto.

02

Testimonio personal de transformación luego de trabajar contigo

04

"Qué incluye" tu servicio explicado visual.

06

Caso de éxito contado con datos concretos.

08

Tu producto desde el unboxing hasta el uso.

10

"Esto es lo que ganas si trabajas conmigo."







- in magdalena-ponce-de-león-otero
- o mitaponcedeleon



Todas las páginas de este cuaderno pertenecen a Magdalena Ponce de León Otero (Mitaponce), y no pueden ser utilizadas de forma parcial o total sin el previo consentimiento de la autora.